

CRITERI DI ATTRIBUZIONE DEI PUNTEGGI NUMERICI DI GARA

1. PUNTEGGIO COMPLESSIVO (P).

$$P = p_e \cdot P_e + p_t \cdot P_t$$

dove:

P_e = Punteggio economico

p_e = Peso Punteggio economico

P_t = Punteggio tecnico

p_t = Peso Punteggio tecnico

Vengono adottati i seguenti pesi:

$$p_e = 0,30$$

$$p_t = 0,70$$

2. PUNTEGGIO ECONOMICO (P_e).

$$P_e = p_{eF} \cdot P_F + p_{eSL} \cdot P_{SL} + p_{eO} \cdot P_O$$

dove:

P_F = Punteggio complessivo Forniture

p_{eF} = Peso attribuito al complessivo Forniture

P_{SL} = Punteggio Supporto Logistico

p_{eSL} = Peso attribuito al Supporto Logistico

P_O = Punteggio complessivo Opzioni

p_{eO} = Peso attribuito al complessivo Opzioni

Vengono adottati i seguenti pesi:

$$p_{eF} = 0,80$$

$$p_{eSL} = 0,15$$

$$p_{eO} = 0,05$$

2.1 Attribuzione Punteggio Forniture (P_F).

$$P_{iF} = 100 \cdot \frac{V_{\min F}}{V_{iF}} \quad \text{per } i = 1, 2, 3, \dots, n$$

dove:

P_{iF} = Punteggio Fornitura, dell'i-esimo Operatore Economico

V_{iF} = Prezzo offerto per le Forniture, dall'i-esimo Operatore Economico

$V_{\min F}$ = Prezzo più basso offerto per le Forniture, tra gli Operatori Economici

2.2 Attribuzione Punteggio Supporto Logistico (P_{SL}).

$$P_{iSL} = 100 \cdot \frac{V_{\min SL}}{V_{iSL}} \quad \text{per } i = 1, 2, 3, \dots, n$$

dove:

P_{iSL} = Punteggio Supporto Logistico, dell'i-esimo Operatore Economico

V_{iSL} = Prezzo offerto per il Supporto Logistico, dall'i-esimo Operatore Economico

$V_{\min SL}$ = Prezzo più basso offerto per il Supporto Logistico, tra gli Operatori Economici

2.3 Attribuzione Punteggio Opzioni (P_O).

$$P_{iO} = 100 \cdot \frac{V_{\min O}}{V_{iO}} \quad \text{per } i = 1, 2, 3, \dots, n$$

dove:

P_{iO} = Punteggio Opzioni, dell'i-esimo Operatore Economico

V_{iO} = Prezzo offerto per le Opzioni, dall'i-esimo Operatore Economico

$V_{\min O}$ = Prezzo più basso offerto per le Opzioni, tra gli Operatori Economici

3. PUNTEGGIO TECNICO (P_t).

$$P_t = p_{eTF} \cdot P_{TF} + p_{eEFF} \cdot P_{EFF} + p_{eVAL} \cdot P_{VAL}$$

dove:

P_{TF} = Punteggio complessivo Tempistica Forniture

p_{eTF} = Peso attribuito al complessivo Tempistica Forniture

P_{EFF} = Punteggio Efficienza

p_{eEFF} = Peso attribuito all'Efficienza

P_{VAL} = Punteggio complessivo Validità dell'Offerta

p_{eVAL} = Peso attribuito alla Validità dell'Offerta

Vengono adottati i seguenti pesi:

$$p_{eTF} = 0,50$$

$$p_{eEFF} = 0,10$$

$$p_{eVAL} = 0,40$$

3.1 Attribuzione Punteggio Tempistica Forniture (P_{TF}).

$$P_{iTF} = 100 \cdot \frac{(T_{\max TF} - T_{iTF})}{(T_{\max TF} - T_{\min TF})} \quad \text{per } i = 1, 2, 3, \dots, n$$

dove:

P_{iTF} = Punteggio Tempistica Forniture, dell'i-esimo Operatore Economico

T_{iTF} = Tempistica offerta per le Forniture, dall'i-esimo Operatore Economico

$T_{\min TF}$ = Valore di Tempistica minima accettabile

$T_{\max TF}$ = Valore di Tempistica massima accettabile

Vengono adottati i seguenti valori di riferimento (tempistica di fornitura in giorni):

$$T_{\min TF} = 150 \text{ gg}$$

$$T_{\max TF} = 300 \text{ gg}$$

Valori di tempistica proposti inferiori al valore minimo $T_{\min TF}$ non determineranno incremento di punteggio rispetto al valore massimo stabilito per P_{ITF} .

Valori di tempistica proposti superiori al valore massimo $T_{\max TF}$ su riportato costituiranno motivo di esclusione dalla gara.

3.2 Attribuzione Punteggio Efficienza (P_{EFF}).

$$P_{iEFF} = 100 \cdot \frac{(E_{iEFF} - E_{\min EFF})}{(E_{\max EFF} - E_{\min EFF})} \quad \text{per } i = 1, 2, 3, \dots, n$$

dove:

P_{iEFF} = Punteggio Efficienza, dell'i-esimo Operatore Economico

E_{iEFF} = Efficienza offerta, dall'i-esimo Operatore Economico

$E_{\min EFF}$ = Valore di Efficienza minima accettabile

$E_{\max EFF}$ = Valore di Efficienza massima prevista

Vengono adottati i seguenti valori di riferimento (percentuale dei giorni di efficienza su base trimestrale):

$E_{\min EFF} = 80\%$

$E_{\max EFF} = 100\%$

Valori di efficienza proposti inferiori al valore minimo su riportato costituiranno motivo di esclusione dalla gara.

Il valore di efficienza proposto sarà quello contrattualmente previsto. Il mancato soddisfacimento di detto requisito in fase di esecuzione contrattuale determinerà l'applicazione di penali nei confronti della Ditta.

3.3 Valutazione della Validità del Progetto (P_{VAL}).

Il valore di P_{VAL} viene assegnato da parte di una Commissione, all'uopo nominata, sulla base delle valutazioni in merito alla completezza ed alla validità del progetto di supporto presentato dai concorrenti. In particolare, saranno valutati i seguenti documenti che la Ditta dovrà presentare a corredo della propria offerta economica:

- Descrizione dettagliata delle attività che la Ditta intende effettuare per soddisfare ciascuno dei requisiti espressi nel Capitolato Tecnico; nel documento dovrà essere fatto specifico riferimento ai paragrafi del Capitolato stesso, restando inteso che il mancato soddisfacimento di uno qualsiasi dei requisiti richiesti potrebbe costituire motivo di esclusione).
- Piano Preliminare di Qualità;
- Descrizione di analoghe attività già effettuate a fronte di precedenti contratti.
- Eventuali proposte migliorative dei requisiti richiesti.

P_{VAL} può variare da 0 (condizione peggiore) a 100 (nessuna esclusione):

$$0 \leq P_{iVAL} \leq 100$$

dove:

P_{iVAL} = Punteggio Validità Offerta, dell'i-esimo Operatore Economico