



L'articolo pubblicato sulla "Rivista della Difesa" di Marzo 2020 iniziava così: " La Intech Microwaves S.r.l., conosciuta come IMW, si appresta a intraprendere il 2020 con sempre maggiori ambizioni. L'anno passato è stato chiuso sotto le più rosee aspettative, in quanto il bilancio si è attestato su un fatturato di 2,5 M€; quasi il doppio del fatturato dell'anno precedente. Il personale assunto ha raggiunto le 15 unità, ed è formato da quasi maggioranza da giovani Laureati e Tecnici che sono affiancati da un cospicuo numero di professionisti esperti capaci di trasferire le loro competenze a ragazzi pronti ad arricchire rapidamente le proprie capacità". Comunque proprio in quel periodo dell'anno la presenza del Corona Virus iniziava a mettere a repentaglio le attività non solo quelle delle PMI, ma anche quelle delle grandi Aziende del Comparto della Difesa e dell'Aerospazio. La IMW, anche grazie all'aiuto dell'AIAD, Federazione a cui appartiene, ha ricevuto tutte le indicazioni per poter proseguire l'attività, mettendo in campo tutte le azioni di contrasto necessarie a contenere l'effetto della pandemia. L'obiettivo a brevissimo termine della Società che era quello di accrescere il fatturato aumentando sempre di più le collaborazioni con le Società limitrofe alla propria sede, per i noti motivi è stato inizialmente accantonato e le risorse sono state focalizzate per soddisfare le commesse di produzione. Con clienti come Leonardo ed MBDA, che garantiscono, ad oggi, la maggior parte del fatturato della Società, ha messo in atto tutte le azioni necessarie a far sì che la filiera produttiva fornisca il prodotto nei tempi richiesti. Nel frattempo iniziavano ad arrivare le prime attestazioni di stima per le attività svolte nel triennio precedente che si sono conclusi con il riconoscimento ufficiale di "LEADER DELLA CRESCITA": infatti, il 27 Novembre u.s. il "Sole 24 Ore" ha pubblicato la lista completa delle 450 aziende

italiane che hanno avuto la maggiore crescita di fatturato nel triennio 2016-2019. La Intech Microwaves S.r.l. ha ottenuto un ottimo risultato posizionandosi al 217° posto tra le 7000 preselezionate. Gli sviluppi interni, nel corso dell'anno sono andati avanti e hanno permesso di ampliare le attività nel settore della potenza a stato solido. Oltre alla Banda X e alla Banda L, ora si hanno numerosi "Building Blocks" in Banda S, Banda C e Banda Ka, per coprire l'esigenza dei clienti, in campo internazionale e soprattutto quello Europeo, di sostituire i Trasmettitori presenti sul campo e progettare quelli di nuova concezione con la tecnologia dello Stato Solido nel campo Radar. Con lo stesso impegno, sono state implementate ulteriori funzioni necessarie al completamento del QI-Lab System, i cui componenti sono in grado di generare e ricevere segnali complessi. Trattare qualsiasi forma di segnale complesso come segnali modulati con Chirp, Barker code, QPSK e MPSK, AM, FM, Doppler, ecc. e combinazioni degli stessi nella banda DC ÷ 24 GHz ed oltre. L'articolo sopra menzionato concludeva dicendo: "Oggi, la nuova sfida che Intech Microwaves si trova ad affrontare è quella di chiudere l'anno 2020 con gli obiettivi definiti nel 2019 e ricominciare a espandere il proprio mercato alla ricerca di nuovi clienti". Gli obiettivi sfidanti enunciati, non sono stati accantonati nel corso dell'anno. Nel contesto degli studi autofinanziati, si sono messe in campo risorse dedicate alla realizzazioni di dimostratori tecnologici relativi all'addestramento del personale e alla produzione di oggetti mediante l'ausilio della Realtà Aumentata. Temi questi che caratterizzano l'Industria 4.0, ovvero il modo di realizzare prodotti del domani. Le commesse di produzione hanno garantito la possibilità di arrivare ad un fatturato superiore ai 2 Milioni di Euro, inferiore a quello del 2019, ma comunque un ottimo risultato considerando il periodo non favorevole. Verso la fine del terzo trimestre, si è cominciato ad intravedere la possibilità di riprendere i ritmi di crescita dei periodi precedenti, e IMW ha sentito la necessità di riproporsi aumentando gli standard di qualità per potersi posizionare sul mercato avionico. Si è, quindi cominciato ad operare al fine di raggiungere la certificazione EN9100. L'obiettivo è stato raggiunto alla fine dell'anno con l'ottenimento della qualifica stessa, facendo intravedere ad IMW la possibilità di perseguire gli obiettivi prefissi e predisporre verso il 2021 con obiettivi sempre più ambiziosi.



Intech Microwaves S.r.l. via Giacomo Peroni n.400 Roma
www.intech-mw.com



GEOPOLITICA

GUERRA PRIVATA & HYBRID WARFARE

Matteo BRESSAN
Professore LUMSA

La privatizzazione della guerra
La proliferazione degli attori non statuali nei conflitti armati contemporanei e nei contesti *post conflict* si è manifestata sempre di più dalla fine della Guerra Fredda ed ha scosso le fondamenta del diritto internazionale umanitario e delle stesse relazioni internazionali. Le principali teorie delle relazioni internazionali riconoscono, infatti, gli stati come gli unici soggetti autorizzati ad impiegare legalmente la forza all'interno dei loro confini, gli unici che si possono affrontare tra loro ricorrendo alla guerra come strumento di risoluzione delle controversie, nonché i soggetti titolati a stipulare e a far rispettare trattati internazionali.

Continua a leggere...